

NLP im Business Ausbildung

Wir optimieren die Kommunikation und die Wahrnehmung in verschiedenen Kontexten. Wir fördern die nachhaltige Umsetzung beruflicher Ziele. Wir entwickeln individuelle Potentiale gezielt weiter.

Was ist NLP?

Die Abkürzung NLP steht für Neuro-Linguistisches Programmieren. Seit vielen Jahren werden Wissen und Erfahrungen aus den Bereichen wie Neurophysiologie, Linguistik und Psychologie zusammengetragen, um effiziente Methoden zu entwickeln, die ziel- und lösungsorientierte Veränderungen, für Einzelpersonen, Teams und Unternehmen ermöglichen.

Für wen ist die Ausbildung geeignet?

Die zertifizierte Ausbildung NLP im Beruf/NLP-Basic ist berufsübergreifend und eignet sich für alle Branchen und Hierarchieebenen.

Welchen Mehrwert hat die Ausbildung für Unternehmen und Mitarbeiter?

Die NLP Basic Ausbildung bietet die Möglichkeit, vielfältige Kompetenzen zu entwickeln. Es werden insbesondere die kommunikativen Fähigkeiten entwickelt. Zudem bietet die Ausbildung die Chance, berufliche Herausforderungen aus einem neuen Blickwinkel zu betrachten und zu lösen.

<p>Kommunikation Kompetenzen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vertrauensvolle Verständigung • Lösungsorientierte Fragetechnik • Verbale und Nonverbale Kommunikation • Kommunikation im Team 	<p>Führungskompetenzen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Zielorientierte Gesprächsführung • Konfliktmanagement • Stressmanagement • Verhandlungstechniken
<p>Persönliche Entwicklung</p> <ul style="list-style-type: none"> • Flexibilität in der Wahrnehmung, im Denken und Verhalten steigern • Selbst und Fremdwahrnehmung • Eigene Hindernisse und Blockaden überwinden • Selbstbewusstsein – und vertrauen 	<p>Coaching Kompetenzen</p> <ul style="list-style-type: none"> • Erkennen und verstehen von Denk- u. Handlungsmuster • Emotionsarbeit & Metaphorische Kommunikation • Kurzinterventionen und Umgang mit Menschen in Veränderungssituationen • Kreativitäts- und Lösungsstrategien

Inhalte:

1. Tag: Erfolgreiche Kommunikation, Rapport, Pacing, Leading

Anwendung: Bewerbungsgespräch, Gehaltsverhandlungen, Mitarbeiterführung, Meeting

2. Tag: Analyse von Potenzialen und Zielen, Anker-Technik, Repräsentationssysteme

Anwendung: Work-Life-Balance, Projektplanung, Strategien bei für den inneren Schweinehund, Selbstsicherheit und Selbstbewusstsein

3. Tag: Metamodell der Sprache, Kontext- und Bedeutungs-Reframing

Anwendung: Analyse und Problemlösung, Motivation, Umgang mit Kritik

4. Tag: Milton Modell für Hypnose, Chunking, Submodalitäten

Anwendung: Verkaufssituationen, Mitarbeitergespräche, Small-Talk

5. Tag: Timeline-Arbeit, Gruppendynamik, Zertifizierung

Anwendung: Kompetenzstärkung für berufliche Ziele, Konflikte aufdecken und lösen, Gruppenarbeit in Präsentationen und Meetings

Seminardauer:	36 Stunden in 5 Tagen
Seminarzeiten:	Fr 16.00-21:00, Sa 09:00-19.00, So 09:00-15:30
Investition:	985,00 EUR (inkl. MwSt)
Termine:	siehe Website

Trainerteam:

Maja Gültekin



Diplom-Psychologin Maja Gültekin:

Ich bin Trainerin und wurde für diese Tätigkeit vom Dachverband der Weiterbildungsorganisationen e.V. (DVWO) und vom Verband für Neuro-Linguistisches Programmieren e.V. (DVNLP) als Lehrtrainerin zertifiziert. Moderatorin, Einzel- und Teamcoaching, Gesundheitsmanagement, psychische Gefährdungsbeurteilung, 360 Grad Feedback, Mitarbeiterbefragung, Persönlichkeitsentwicklung

Tunç Gültekin



Bachelor of Sales and Distribution CCI Tunç Gültekin:

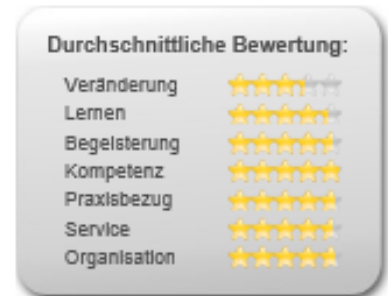
Ich bin ebenfalls zertifizierter Trainer nach DVWO, AZWV. Als NLP Lehrtrainer und Coach zertifiziere ich auch nach den Richtlinien des DVNLP. Führungskräfte training, Organisationsentwicklung, Telefontraining, Vertriebstraining

Zahlreiche und vielfältige Tätigkeiten in Führung, Vertrieb, Training und Beratung prägen unseren Lebenshintergrund. Unsere Seminare gestalten wir professionell, wertorientiert, humorvoll, provokant und fesselnd.

Finanzierung

- Die Übernahme der Kosten durch den Arbeitgeber ist teils oder ganz möglich und kann entsprechend separat in Rechnung gestellt werden.
- Die NLP Ausbildung ist aufgrund eines Beschlusses des Bundesfinanzhofs wegen ihrer hohen Wertigkeit steuerlich absetzbar.
- Eine Reduzierung des Gesamtbetrags durch Bildungsscheck NRW ist möglich.
- Wir akzeptieren auch die Abrechnung über Prämiegutscheine (Bildungsprämie)

Das sagen Teilnehmer über uns



Bewertung von Patrick W.

Selbst für Salesprofs wie uns ist das Vertriebscoaching von Tunc Gold wert. Die kreativen Denkanstöße und ausgefeilten Techniken haben uns nochmal einen anderen Impuls gegeben unser Tun und Handeln bewusster und noch besser auszuleben. Die Art und Weise des Trainings fanden wir sehr charismatisch und spannend. Wir freuen uns schon auf das NLP Training!

Bewertung von Ahmed Salah Eddine

Das Training hat mir viele wertvolle Inhalte vermittelt, die ich sowohl im privaten als auch im beruflichen Leben sehr gut gebrauchen kann. Tunc ist einfach ein super Typ der einem Verbesserungsvorschläge gibt die sofort funktionieren ohne dabei wie ein Oberlehrer zu wirken, mach weiter so. Daumen hoch!!!

Bewertung von Natascha

Ein einzigartiges Training habe ich mit Tunc erlebt. Die Themen hat er mit viel Charme und Humor transportiert. Die Stimmung im Kurs war phänomenal und so konnte das Wissen auch perfekt hängen bleiben. Seine Anregungen zum Querdenken und auch mal zum kritischen Hinterfragen haben mir immer wieder eine neue Sicht auf die Dinge gewährt. Ein lebendiges Training, bei dem man garantiert nicht müde wird.

Wie erreichen Sie uns, wenn wir Sie neugierig gemacht haben?

Greifen Sie zum Hörer und rufen uns an: 02233-7101001 / 0172-3800423

Schreiben uns eine E-Mail: info@tuma-seminare.de

Informieren Sie sich auf unserer Website: www.tuma-seminare.de